



Le porc dans tous ses états

3^{ème} journée d'échanges sur la filière porcine

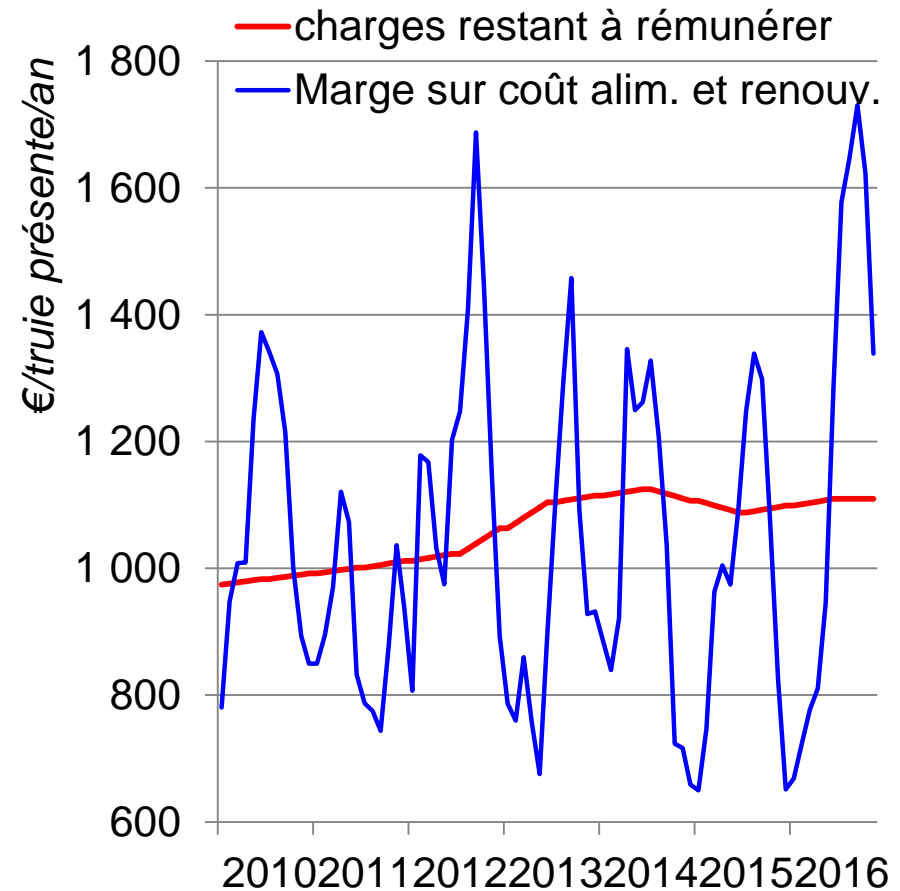
La contractualisation dans la filière est-elle un facteur de compétitivité ?

Etat des lieux

Estelle Antoine, économiste à l'IFIP

Naisseurs-engraisseurs : marge sur coût alimentaire et renouvellement

- Rentabilité dégradée, impact à tous les maillons
- Prix du porc ET des matières premières
- Structuration verticale croissante
- Besoins accrus de traçabilité et garantie d'origine



Source : Ifip

Des contrats présents à l'étranger... en France aussi !

■ Contraste en Europe

- Contrats commerciaux bi/tripartites : Royaume-Uni, Italie
- Contrats de production et commercialisation : Espagne, Belgique

■ Communs aux Etats-Unis

- 70% de l'offre sous contrat de production
- Seulement 5% des porcs vendus au prix spot
- 60% des porcs abattus sous contrats de commercialisation
- 30% en intégration (propriété des abatteurs)

■ Contrats bipartites présents dans la filière française

- A l'amont comme à l'aval

Quelles pratiques novatrices en France ?

Pourquoi innover ?	Comment ?
Mieux se protéger contre les fluctuations des cours	Prix lié au coût de revient, encadrement par des seuils
Garantir approvisionnement, débouché...	Clauses sur les volumes
Partage plus équitable des marges	Gestion sur toute la filière, avec partage d'informations
Garantir l'origine ou une production de qualité spécifique	Cahier des charges attaché au contrat, prix producteur selon valorisation carcasse
Optimiser les coûts de négociation	Fréquence de renégociation, réunions physiques

Mais un changement de culture difficile!

Le porc dans tous ses états

3^{ème} journée d'échanges sur la filière porcine

La contractualisation dans la filière est-elle un facteur de compétitivité ?



Témoignage
démarches de contractualisation :
Michel Biero, cogérant de Lidl France